



Programme financé par l'Union européenne

الاقتصاد الازرق
Economie bleue

Session 4

Accompagnement des porteurs de projet (référents)

Mamadou Baldé
Philippe Dubois
formationprojetsEB@innofluence.eu

INNOfluence

1

Contexte

Dans le cadre du programme Économie Bleue, Pêche et Aquaculture et des actions initiées suite à l'Appel à Manifestation d'Intérêt (AMI), notamment **la formation en ingénierie de projets, développement et soumission de projets de recherche** financée par l'UE, nous avons le plaisir de vous inviter à un deuxième **webinaire introductif, celui-ci sur les critères d'évaluation**

2

2

INNOfluence Les intervenants

INNOfluence



Mamadou BALDÉ, PhD
Consultant Senior dans les
programmes de R&D et
innovation EU collaboratifs



Philippe DUBOIS, CEO
+30 ans dans le conseil, la
Recherche et l'innovation

3

3

Toutes les informations relatives à la formation se retrouveront ici :

[https://innofluence.eu/index.php/formati
on-en-developpement-et-soumission-de
projets-de-recherche/](https://innofluence.eu/index.php/formati_on-en-developpement-et-soumission-de_projets-de-recherche/)



Nous utiliserons SLIDO pour les interactions
[Http://slido.com](http://slido.com)

4

4

Coaching (par les référents)

Gagner la confiance du porteur de projet, comprendre ses attentes, recadrer ses souhaits, éventuellement le réorienter sur d'autres programmes

5

Règles d'or

- ✓ Travailler en réseau (d'experts référents), pas en silo
- ✓ Définir votre mission (y compris par écrit)
- ✓ Formez vous !
- ✓ Capitaliser et faire remonter les besoins
- ✓ Agir avec courtoisie et professionnalisme (confidentialité = NDA)
- ✓ Créer un climat de confiance, Laissez parler le porteur de projet
- ✓ Si vous ne comprenez pas, demander une reformulation avant de reformuler vous-même
- ✓ Adopter une posture d'accompagnant, pas d'expert
- ✓ Structurer sans imposer
- ✓ Evaluer la compatibilité du projet avec les programmes
- ✓ Informer sur votre mission
- ✓ Considérer l'impact psychologique

6

Diapositive 6

0 Rajout de quelques règles d'or

mbalde.innofluence@gmail.com; 2025-04-26T12:17:55.947

Périmètre de la mission des référents

- ✓ Clarifier les attentes vis-à-vis des référents :
 - posture attendue (écoute, challenge, accompagnement, etc.),
 - durée de l'engagement,
 - livrables éventuels.

- ✓ Définir les limites de votre rôle
 - Vous ne remplacez pas un consultant ou un chef de projet
 - Vous aidez à structurer et faire progresser
 - Inciter et maximiser les chances de succès des futures propositions à déposer.

7



Quelles seraient selon vous les tâches possible des coachs pour assister les porteurs de projets ?

*Do not edit
How to change the design*

① The [Slido app](#) must be installed on every computer you're presenting from

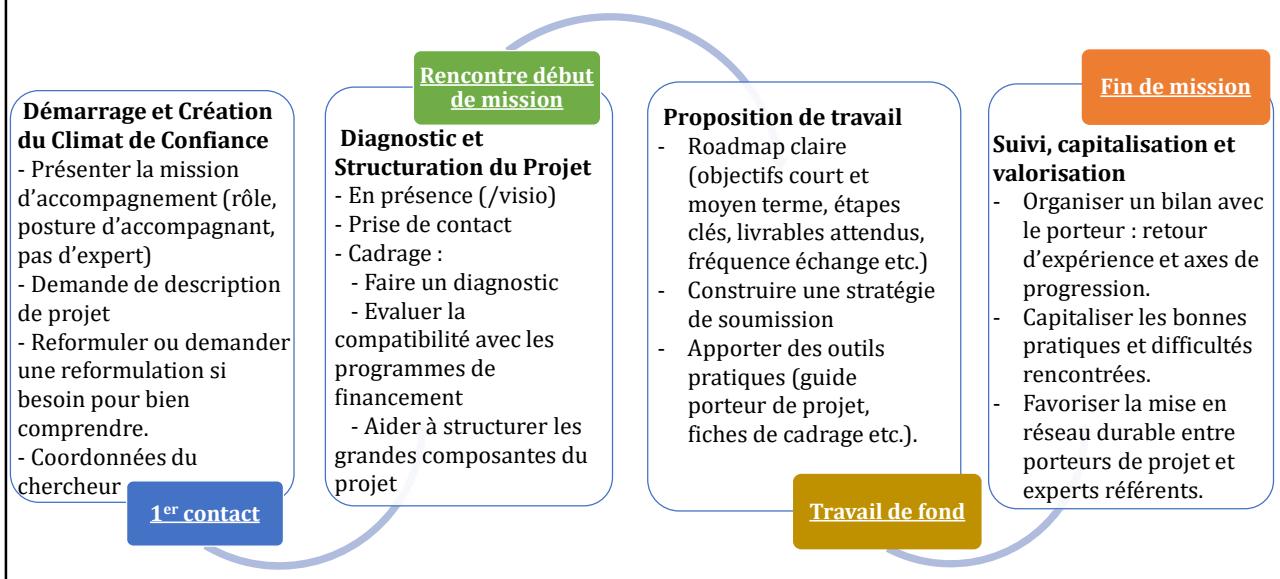
Diapositive 7

0 - Utilisation de verbe d'action

- Rajout de 4 autres règles d'or

mbalde.innofluence@gmail.com; 2025-04-25T04:41:05.554

Planning type de mission d'accompagnement



9

Rencontre début de mission : Objectifs

- ✓ Etablir un contact « humain »
- ✓ Confidentialité (NDA)
- ✓ Confirmer la compréhension de la description écrite
- ✓ Cadrer l'accompagnement
 - Pourquoi, comment, quand
 - Quels sont ses limites

10

Rencontre début de mission : Préparez l'entretien!

Vous avez :

- ✓ Pris rendez-vous
- ✓ Demandé et obtenu la description écrite du projet
- ✓ Vos notes de compréhension de l'écrit (demande de renseignements complémentaires, incompréhension...)
- ✓ De quoi prendre des notes
- ✓ Les documents de référence (appel visé, programme de travail,...)
- ✓ La Fiche décrivant votre mission

11

La première rencontre : Déroulé

- ✓ Vous vous présentez
- ✓ Présentez l'agenda de la rencontre
- ✓ Laissez le porteur de projet se présenter
- ✓ Présentez votre rôle (contexte, conditions, limites) et la règle du jeu
- ✓ Laisser le porteur de projet exprimer son projet
 - Vous constaterez très souvent une grande différence entre le document écrit et la présentation orale
- ✓ Formulez votre compréhension du projet en soulignant les éventuelles contradictions (selon vous) entre l'écrit et l'oral
- ✓ Interrogez le porteur de projet sur sa compréhension de l'appel visé, du travail de montage
- ✓ Discutez du projet suivant sa maturité, reformulez le pitch
- ✓ Proposer un plan de travail et un planning

12

La première rencontre : Les Livrables

- ✓ **Compte-rendu synthétique** (Points forts/ Points à améliorer , revoir, plan de travail)
- ✓ Modèle de **Partner profile**
- ✓ Reformulation du **pitch du projet** validé par le porteur
- ✓ Autre **Rendez-vous** éventuel si poursuite de la mission d'accompagnement
- ✓ Accompagné de
 - Un document précisant votre mission
 - Eventuellement un flyer si il existe

13

Vos retours d'expérience



- ✓ Manque de multidisciplinarité
- ✓ Manque de dimension Med. (limité à un territoire donné)
- ✓ Parcours de TRL irréaliste (trop large)
- ✓ Pas assez aligné avec l'appel à proposition

14

Et la suite de la mission

✓ Etablir un suivi proactif:

- Recontacter régulièrement le porteur de projet
- Tenez-le informé

✓ Autres tâches

- Dépend de la mission

✓ Fin de mission

- Toujours un petit bilan et évaluation de votre mission

15

Exercices en groupe

Mise en situation : Analyse et préparation de projets "Économie Bleue"

Session 4 – M4.1

16

Exercice: Partner profile

17

Partner Profile : Rappel

- Un Partner profile pour :
 - Vous présenter
 - Vous intégrer plus facilement dans un consortium
- Modalités
 - A préparer en avance (de préférence en anglais)
 - A distribuer largement dans votre réseau
 - A mettre à jour régulièrement
 - Toujours l'avoir sous la main pour répondre à une sollicitation
- Précautions
 - Document public : Pas d'informations sensibles, Validation par votre hiérarchie

18

Partner Profile (PP): Exercice

- Se répartir en groupes
- Télécharger le modèle et l'exemple
- Elaborer le Partner profile
- Echanger les PP et intégrer les pistes d'amélioration
- Finaliser le PP

19

 Programme financé par l'Union européenne

En vous remerciant de votre participation !

Contact formateurs :
formationprojetsEB@innofluence.eu

Toutes les informations relatives à la formation se retrouvent ici:

<https://innofluence.eu/index.php/formation-en-developpement-et-soumission-de-projets-de-recherche/>



PROGRAMME ÉCONOMIE BLEUE EN ALGÉRIE
Pêche et Aquaculture

20